

VI SÖKER TEKNISKE SÄLJARE, VENTILATIONS- OCH INNEKLIMATLÖSNINGAR

[🏠 tillbaka till
översikt](#)

datum

09.07.2021

rubrik

om oss / marknad

TEKNISK SÄLJARE, VENTILATIONS- OCH INNEKLIMATLÖSNINGAR

Teknisk säljare, ventilations- och inneklimatlösningar, ansvarsområde Stockholm Mälardalen

Om tjänsten

TROX Auranor, en av nordens största ventilationstillverkare är under stark tillväxt på den svenska marknaden och vi söker nu en teknisk säljare med ansvarsområde Stockholm Mälardalen.

Som teknisk säljare är ditt huvudansvar att driva säljaktivitet i din region med målet att skapa bra lösningar för dina kunders inneklimatprojekt. Detta gör du med hjälp av en optimerad produktportfölj som innehåller produkter från framförallt TROX Auranor, men även i viss mån från övriga företag i TROX-koncernen.

Säljansvaret innebär bland annat vidareutveckling av existerande kunder, men även nykundsbearbetning, bygga upp och utveckla nya relationer med exempelvis entreprenörer, konsulter och andra aktörer som kan dra nytta av vår kompetens och bidra till vår vidareutveckling.

Säljregionen sträcker är Stockholm Mälardalen.

Du har full tillgång till vår backoffice-organisation (säljstöd, teknisk support och administration) som hjälper och stöttar dig i din försäljning. Rollen är överlag mycket självständig där du själv ansvarar för att arbeta fram målsättningar och aktiviteter för regionen.

Vi söker dig som har:

- Erfarenheter av försäljning/affärsskapande arbete. Du kanske arbetar som säljare / account manager idag, som tekniker inom ventilation eller så har du en projektledarbakgrund från entreprenörs- eller konsultsidan och en vilja att ta en mer renodlad säljroll.

- Teknisk förståelse inom bygg/installation/teknik, antingen förvärvat genom utbildning eller arbetslivserfarenhet.

- Goda kunskaper i Officepaketet.

- Svenska i tal och skrift.

- Kunskaper inom ventilationsteknik

Som person motiveras du av att arbeta mot tydliga resultatmål i en självständig roll. Du har förmågan att se kunders behov och erbjuda affärsmässiga lösningar samtidigt som du trivs i en relationsskapande och social roll.

Vi tror du lockas av att vara en viktig del i vår fortsatta expansion på den svenska marknaden där din insats verkligen gör skillnad. Drivs du av ambitiösa tillväxtmål, av utmaningen att vara med och påverka från början och av personlig utveckling, då är du rätt person för oss!

Om företaget

TROX Auranor, grundat 1974, är en av Nordens ledande producenter av luftfördelningsprodukter till ventilationsanläggningar. Huvudkontoret/fabriken ligger i Gran Kommun, 80 km norr om Oslo och säljkontor finns i Trondheim, Oslo, Bergen, Stavanger och Stockholm. Vi är idag 160 anställda och omsätter 300 MNOK. TROX Auranor ägs sedan 2005 av den tyska TROX-koncernen som har filialer i 28 länder och sysselsätter ca 3 700 personer. TROX-koncernen omsätter drygt 500 MEUR vilket gör koncernen till en av de största tillverkarna av ventilationskomponenter i världen.

Kontakt

För att ansöka om tjänsten eller om ytterligare information önskas är ni välkomna att kontakta vår försäljningschef för Sverige Stefan Josefsson:
Mail: Stefan.josefsson@trox.se

